

Formation diplômante en COMMERCE

Négociateur.trice technico-commercial.e

Titre professionnel RNCP de niveau V (équivalent Bac +2)

Code TP : 00140 Code NSF : 312t

Référence : 20210614_FICHE_PRODUIIT_NEGOCIATEUR_TECHNICO_COMMERCIAL

VOTRE FUTUR MÉTIER

Le/la négociateur.trice technico-commercial.e exploite les potentialités de vente sur un secteur géographique défini dans le respect de la politique commerciale de l'entreprise. Il/Elle élabore une stratégie commerciale omnicanal, organise et met en oeuvre un plan d'actions commerciales et en évalue les résultats. Il/Elle prospecte à distance et physiquement des entreprises afin de développer le chiffre d'affaires de l'entreprise. Il/Elle conçoit et négocie des solutions techniques de produits ou de prestations de services.

VOTRE PROGRAMME À LA CARTE

Élaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini

Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché

Organiser un plan d'actions commerciales

Mettre en oeuvre des actions de fidélisation

Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte

Prospecter et négocier une proposition commerciale

Prospecter à distance et physiquement un secteur géographique

Concevoir une solution technique et commerciale appropriée aux besoins détectés

Négocier une solution technique et commerciale



PRÉREQUIS

Formation Bac Pro Commercial ou Titre Professionnel de niveau 4 (attaché commercial ou commercial) ou équivalent



DURÉE INTENSIVE

2 sessions par an.
(100% formation + stage)



DURÉE ALTERNANCE

1 session par an de 12 mois
(75% entreprise + 25% formation)



ORGANISATION

Formation en présentiel + atelier pratiques



OBTENTION

Certificat DREETS
Attestation fin de formation



FINANCEMENT

Eligible au CPF
(Compte Personnel de Formation)



ACCESSIBILITÉ

En mesure de prendre les dispositions nécessaires pour accueillir toutes personnes en situation d'handicap

NEGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL

*Vous souhaitez
vous former ?
Nous vous
accompagnons ...*

INSCRIPTIONS

- 1 **Vous prenez contact** sur notre site internet : www.platinumformation.com ou par téléphone au 04 37 28 09 10
- 2 **RDV individuel** avec l'un de nos conseillers formation pour échanger sur votre projet professionnel
- 3 Votre conseiller vous remet :
 - **un programme de formation adapté à votre profil**
 - la validation de votre candidature et la date potentielle de votre entrée en formation.
- 4 **Nous vous accompagnons** dans le montage de votre dossier **pour obtenir le financement** de votre projet

BIENVENUE CHEZ PLATINIUM **FORMATION** & **ACADEMY**

Vos acquis ne vous permettent pas de vous reconnaître dans ce programme ?

RENCONTRONS-NOUS !

CONTACTEZ-NOUS

PLATINIUM **FORMATION** & **ACADEMY**

24 rue domer

69007 LYON

www.platinumformation.com

04 37 28 09 10

contact@platinumformation.com

