Formation diplômante en COMMERCE

Assistant.e commercial.e

Titre professionnel RNCP de niveau V (équivalent Bac +2)

Code TP: 01285 / Code NSF: 324t et 312m

Référence: 20210607_FICHE_PRODUIT_ACOM-AM

VOTRE FUTUR MÉTIER

L'assistant.e commercial.e assiste un responsable commerciale et une équipe de vente dans le suivi et le développement de l'activité commerciale. Sa mission va de l'administration des ventes à une contribution plus directe de l'activité commerciale en collaboration avec les commerciaux. Il/Elle renseigne les clients, oriente leurs demandes et facilite la relation avec les commerciaux de terrain. il/ Elle est l'interlocuteur permanent des clients dans l'entreprise.

VOTRE PROGRAMME À LA CARTE

Assurer l'administration des ventes

Traiter les commandes du devis jusqu'au réglement de la facture

Assurer le suivi de la relation clientèle en français et en anglais

Prévenir et gérer les impayés

Participer à l'organisation et au suivi des actions commerciales

Élaborer et actualiser les tableaux de bord commerciaux

Participer à la veille commerciale

Concevoir et réaliser un support de communication commerciale

Organiser une action commercial et en assurer le suivi

Contribuer au développement et à la fidélisation de la clientèle

Accueillir et renseigner les visiteurs en français et en anglais lors de manifestation commerciale

Réaliser une opération de prospection téléphonique

Conseiller et vendre par téléphone



✓ PRÉREQUIS

Niveau BAC ou équivalent BAC Niveau A2 en Anglais



DURÉE INTENSIVE

2 sessions par an. (100% formation + stage)



DURÉE ALTERNANCE

1 session par an de 12 mois (75% entreprise + 25% formation)



ORGANISATION

Formation en présentiel + atelier pratiques



OBTENTION

Certificat DREETS Attestation fin de formation



FINANCEMENT

Eligible au CPF (Compte Personnel de Formation)



ACCESSIBILITÉ

En mesure de prendre les dispositions nécessaires pour accueillir toutes personnes en situation d'handicap



ASSISTANT.E COMMERCIAL.E

Vous souhaitez vous former? Nous vous accompagnons...

INSCRIPTIONS

- Vous prenez contact sur notre site internet : www.platiniumformation.com ou par téléphone au 04 37 28 09 10
- 2 RDV individuel avec l'un de nos conseillers formation pour échanger sur votre projet professionnel
- 3 Votre conseiller vous remet :
 - un programme de formation adapté à votre profil
 - la validation de votre candidature et la date potentielle de votre entrée en formation.
- 4 Nous vous accompagnons dans le montage de votre dossier pour obtenir le financement de votre projet

BIENVENUE CHEZ PLATINIUM FORMATION & ACADEMY

Vos acquis ne vous permettent pas de vous reconnaître dans ce programme?

RENCONTRONS-NOUS!

CONTACTEZ-NOUS

PLATINIUM FORMATION & ACADEMY
24 rue domer
69007 LYON
www.platiniumformation.com
04 37 28 09 10
contact@platiniumformation.com

